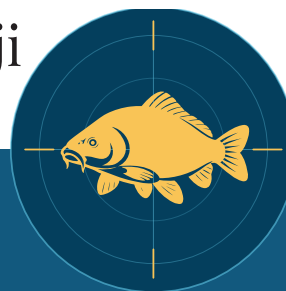


Podnoszenie kompetencji osób związanych z sektorem **akwakultury**



W PROGRAMIE:

- TECHNIKI NEGOCJACJI
- MARKETING PRODUKTÓW RYBNYCH W PRAKTYCE
- ADAPTACYJNE METODY WYCHOWU RYB
- WYKŁADY EKSPERCKIE /WARSZTATY/ CASE STUDY / SESJE Q&A

Bartłomiej Sapała



trener, coach i konsultant, właściciel firmy doradczo-szkoleniowej. Doświadczenie zdobywał m.in. w Decathlon, gdzie przez lata rozwijał kompetencje w obszarze zarządzania, sprzedaży i obsługi klienta. Specjalizuje się w przywództwie, negocjacjach, sprzedaży oraz efektywności osobistej i zespołowej. Podczas szkolenia pozwoli przełożyć narzędzia negocjacji, sprzedaży i zarządzania na praktyczne działania, wspierając rozwój efektywnej komunikacji i lepszych relacji biznesowych.

15-17 WRZEŚNIA 2026 R.

HOTEL ŻŁOTY KŁOS

ul. Długa 186, 34-442 Łąpsze Niżne



Program przewiduje spływ przełomem Dunajca

22-24 WRZEŚNIA 2026 R.

HOTEL IBIS STYLES

UL. 1 MAJA 70, 58-300 WAŁBRZYCH



Program przewiduje zwiedzanie
Zamku Książ z przewodnikiem

Jan Mazurkiewicz



Profesor Uniwersytetu Przyrodniczego w Poznaniu, specjalista w zakresie rybactwa śródlądowego i akwakultury. Od ponad 25 lat prowadzi badania naukowe dotyczące m.in. żywienia ryb, technologii produkcji pasz, zarządzania systemami akwakultury, gospodarki rybackiej na wodach otwartych oraz inwazyjnych gatunków obcych w ekosystemach wodnych. Jest kierownikiem lub wykonawcą w ponad 30 projektach naukowych i badawczo-rozwojowych finansowanych ze środków krajowych i europejskich. Jest współautorem 94 publikacji naukowych, w tym 49 artykułów indeksowanych w bazie JCR, oraz współtwórcą 7 patentów, z których jeden został skomercjalizowany. Wypromował 3 doktorów i ponad 50 prac dyplomowych, aktywnie łącząc działalność naukową z transferem wiedzy do praktyki.

**ZESKANUJ KOD QR
i dowiedz się więcej**



Zapisy na www.ptryb.pl

tel. 663 036 183, e-mail: biuro@ptryb.pl